

IFICADO CERTIFICADO CERTIFICA



CERTIFICADO

A TEV2 certifica que a empresa Tecnovendas / KNXDOBRASIL

**é integrador e representante exclusivo da Empresa TEV2
para o mercado do Brasil de automação residencial KNX**

Eng.º Miguel Dias
(CEO TEV2)

Eng.º Luiz Neves
(CEO Tecnovendas / KNX do Brasil)

Termos da parceria:

- a) A TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL é responsável pelo acompanhamento comercial e marketing, agendando visitas a gabinetes de arquitetura, gabinetes de projeto, instaladores elétricos, construtores, promotores e decoradores.
- b) A TEV2 fornece material KNX com o valor acordado entre as partes, para os projectos em curso da TECNOVENDAS.
- c) A TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL será a empresa importadora para faturamento a cliente, e também responsável por instalação do cabeamento e módulos, instruídos ou acompanhado pelo setor de projetos da TEV2.
- d) A TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL faz manutenções e garantia de todos os produtos e serviços, assumindo responsabilidade para o mercado.
- e) A TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL administra e assumirá metas comerciais e de crescimento de mercado no primeiro ano, os anos seguintes deverá existir um acordo entre ambas as partes.

Condições:

- a) O contrato tem a duração de 2 anos, e durante este período, a TEV2 e nenhum de seus sócios não pode fazer obras de automação KNX no Brasil. O contrato poderá ser renovado automaticamente por mais 2 anos, pois assim, teremos tecnologia de ponto e uma forte equipe de projetos a nos apoiar.
- b) As duas empresas, terão liberdade para discordar quanto ao equipamento a ser utilizado, caso os preços de fornecimento da TEV2 estejam acima dos que a TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL tiver de outros fornecedores. Neste caso, o equipamento poderá ser alterado para o proposto se após uma reunião houver concordância. A parametrização e configuração dos sistemas ficará sempre à responsabilidade da equipa da TEV2.
- c) A TEV2 compromete-se a repassar tecnologia KNX para a TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL, assim como, treinar e passar passo-a-passo todas as informações técnicas de projetos para a TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL.
- d) A TEV2 fornece material de amostra a condições vantajosas, catálogos em arquivo original (sempre que possível) para adaptação da TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL. A maleta de Showroom inicial com valor comercial de 3000€, será compartilhado pela TEV2 a 50% para ser utilizada em apresentações a clientes.
- e) A TEV2 entrará como Parceira fornecedora de produtos e serviços da TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL em todas as obras, num regime de fornecedor exclusivo.
- f) Se o contrato for desfeito pela TEV2 dentro do período de vigência, a mesma não poderá atuar em automação Knx no Brasil até o fim do mesmo. Seja direta ou indiretamente.
- g) A TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL terá liberdade de vender KNX de outros fabricantes e de abrir revendas e distribuir produtos KNX para todo o Brasil durante ou após a vigência do contrato, tendo neste caso de ser feito um acordo estratégico fazendo parte integrante deste documento.
- h) A TEV2 dará garantia a TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL de produtos fornecido por 2 anos.
- i) Todos os materiais fornecidos alvo deste acordo, entrarão no cliente somente através da TECNOVENDAS/KNXDOBRASIL.